

Curso virtual

# KAM:

## La Gerencia de Cuentas Clave



Sé lo que **el mundo necesita.**

CRONOGRAMA KAM						
SESIÓN	TEMÁTICAS	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORA	MODALIDAD	PROFESOR
	Bienvenida	jueves, 25 de abril de 2024	6:00 p.m. a 7:00 p.m.	1	Virtual	Dirección del programa
1	Pensamiento estratégico, proceso estratégico comercial y qué es KAM	martes, 30 de abril de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
2	Criterio de selección de KA, cultura KAM, actividades de desarrollo de la KA, estructura estratégica de KAM y diagnóstico situacional KA	jueves, 02 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
3	DOFA KAM, tipos de KAM, habilidades gerenciales del KAM y actividades a desarrollar con la KA que agreguen valor	martes, 07 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
4	Propuesta de valor y modelo de negocios	jueves, 09 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	virtual	Ángela Martínez
5	Negociación	martes, 14 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	María Isabel Orduz
6		jueves, 16 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
7	Estrategias en KAM	martes, 21 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
8	Planeación de cuentas clave a 3 años y a 1 año	jueves, 23 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
9	Pitch de ventas y venta con valor	martes, 28 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Ángela Martínez
10	Presentación final	jueves, 30 de mayo de 2024	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
				30		

Duración: 34 horas (30 horas de sesiones y 3 de trabajo autónomo)

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES