

Curso virtual

KAM:

La Gerencia de Cuentas Clave



Sé lo que **el mundo necesita.**

CRONOGRAMA KAM						
SESIÓN	TEMÁTICAS	FECHA	HORARIO COLOMBIA	HORA	MODALIDAD	PROFESOR
Bienvenida		jueves, 24 de abril de 2025	5:00 p.m. a 6:00 p.m.	1	Virtual	Dirección del programa
1	Pensamiento estratégico, proceso estratégico comercial y qué es KAM	jueves, 24 de abril de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
2	Criterio de selección de KA, cultura KAM, actividades de desarrollo de la KA, estructura estratégica de KAM y diagnóstico situacional KA	martes, 29 de abril de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
3	DOFA KAM, tipos de KAM, habilidades gerenciales del KAM y actividades a desarrollar con la KA que agreguen valor	martes, 06 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
4	Propuesta de valor y modelo de negocios	jueves, 08 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	virtual	Ángela Martínez
5	Negociación	martes, 13 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	María Isabel Orduz
6		jueves, 15 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
7	Estrategias en KAM	martes, 20 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
8	Planeación de cuentas clave a 3 años y a 1 año	jueves, 22 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	
9	Pitch de ventas y venta con valor	martes, 27 de mayo de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Hamilton López
Semana de asesorías						
10	Presentación final	martes, 10 de junio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.	3	Virtual	Gustavo King
		jueves, 12 de junio de 2025	6:00 p.m. a 9:00 p.m.			
				30		

Duración: 34 horas (30 horas de sesiones y 4 de trabajo autónomo)

NOTA: ESTE CRONOGRAMA ESTÁ SUJETO A CAMBIOS EN SUS FECHAS, CONTENIDO Y PROFESORES.